

Join the Connex Family



Seit mehr als 35 Jahren entwickeln wir motivierende Lösungen zur Gewinnung und Bindung von Kunden und Mitarbeitern. Mit stetigem Wachstum treiben wir unsere Vision voran, uns als führender Anbieter von Incentive- und Loyalty- Lösungen in Europa zu positionieren. Werde Teil unseres international agierenden Unternehmens – Dich erwarten ein familiäres Arbeitsumfeld mit starkem Teamspirit sowie spannende Aufgabenbereiche und Entwicklungsmöglichkeiten. Überzeuge dich selbst und wirf einen Blick hinter die Kulissen: [Unternehmensrundgang](#)

INSIDE SALES MANAGER – NEW BUSINESS (M/W/D)

Part-time / full-time Wels

Du bist vertriebsaffin, zielorientiert und kommunikativ. Du suchst eine neue Herausforderung, in der du dein Know-How in einem internationalen Unternehmen mit familiärem Arbeitsklima einsetzen kannst? In dieser Position unterstützt du unsere Area Sales Manager aktiv bei der Ansprache und Gewinnung neuer Kunden und Geschäftsfelder. Du hast die Möglichkeit, dich in einem dynamischen Team aktiv einzubringen und mitzugestalten. Da die Jagd auf Kunden im Rudel mehr Spaß macht, stehen dir laufend erfahrene Kollegen mit Rat und Tat zur Seite. Es spricht alles dafür, sich gleich bei uns für diese Position zu bewerben!

Dein Profil

- Du telefonierst leidenschaftlich gerne und schaffst es in kurzer Zeit, Menschen für deine Idee zu begeistern
- Du bleibst hartnäckig und motiviert, bis deine Ziele erreicht sind
- Du kannst dich einwandfrei ausdrücken und Kundeneinwände hauen dich nicht aus den Socken
- Du hast dein Können idealerweise bereits in einer vertriebsnahen Tätigkeit im B2B Bereich unter Beweis gestellt (auch Quereinsteiger sind bei uns gerne gesehen)

Deine Aufgaben

- Du identifizierst und sprichst potentielle Neukunden am Telefon im Bereich B2B an
- Du vereinbarst Ersttermine für unsere Area Sales Manager in Österreich und Deutschland
- Du dokumentierst alle vertriebsrelevanten Informationen in unserem CRM – System
- Du nimmst regelmäßig an internen Sales Meetings und Workshops teil

Selbstverständlich kannst du bei uns auch gut verdienen, vom Start weg erhältst du ein monatliches Fixum von € 2.100 brutto (auf Vollzeitbasis) zzgl. einer attraktiven, leistungsabhängigen Provision (ungedeckelt) von durchschnittlich bis zu € 700,00 monatlich. Wie viel mehr auf deinem Gehaltszettel steht, bestimmst du in erster Linie mit deiner Erfahrung und deinem Engagement selbst.

Best of Benefits

🕒 Flexible Arbeitszeiten

📅 Einzigartige Urlaubsvorteile

☕ Gratis Kaffee, Obst und Müsli

🚀 Perfekte Verkehrsanbindung

🍽️ Günstige Restaurantbesuche

🍴 Essensangebot im Unternehmen

💡 Weiterbildung

👥 Mitarbeiter-Vorteilsshop

😊 Fun & Feiern: Betriebsausflug uvm.

